



Europese marktleider in de anodisatie van aluminium
Isin : BE0160342011 - Reuters : COIL.LN - Bloomberg : COI FP

PERSBERICHT

Brussel, 1 september 2004

1ste SEMESTER 2004: NETTO WINSTMARGE VAN 10,8 %

GANG VAN ZAKEN VOLGENS DE VERWACHTINGEN

Het tweede kwartaal van 2004 heeft, in het verlengde van het eerste kwartaal en overeenkomstig de verwachtingen, te kampen met een verwachte tijdelijke daling van de bedrijvigheid. Hierdoor daalde de omzet in het eerste semester van dit jaar met 8,5% in vergelijking met het eerste semester van vorig jaar.

Er zijn nochtans enkele signalen van een economisch herstel waar te nemen, zowel in Europa als in Noord-Amerika, maar deze vertalen zich niet ten volle bij COIL omwille van de volgende redenen :

- De vraag van de bouwmarkt (gelaste buizen en spatielatten bij dubbele ramen) was in de meeste West-Europese landen duidelijk zwak in het eerste semester ;
- De distributeurs blijven zeer voorzichtig in hun verwachtingen voor de marktevolutie en houden hun voorraden op een laag niveau ; de wachttijden bij de belangrijkste walsenrijen blijven op de koop toe tamelijk beperkt wat de distributeurs er slechts matig toe aanzet om hun voorraden op te bouwen.

BEHOUD VAN EEN HOGE WINSTMARGE

COIL is in deze zwakke omgeving nog steeds in staat om hoge winstmarges te behalen. De aanhoudende kostenbesparingen hebben een gunstige invloed op de operationele winstmarge die in het eerste semester op 13,4% van de omzet komt te liggen. De nettowinstmarge bedraagt 10,8%.

(Niet-geauditeerde) gegevens in 1.000 euro

Op 30 juni	H1 2003	%	H1 2004	%
Omzet	10.098	100,0 %	9.242	100,0 %
Brutowinst	3.454	34,2 %	3.157	34,2 %
EBITDA*	2.806	27,8 %	2.375	25,7 %
Bedrijfswinst	1.681	16,6 %	1.241	13,4 %
Nettowinst	1.422	14,1 %	1.001	10,8 %
Operationele cashflow	1.840	18,2 %	4.064	44,0 %

EBITDA = bedrijfsresultaat + afschrijvingen en provisies



VOORBEREIDING VAN DE TOEKOMSTIGE ONTWIKKELING

COIL bereikte in de laatste drie jaren een interne groei die steeds conform de vooropgestelde verwachtingen kwam te liggen. Voor de komende jaren zal COIL zijn ontwikkeling verder zetten door zich te concentreren op de volgende aandachtspunten :

- **De bouw van een nieuwe productielijn in Bernburg (Duitsland) :**
Deze nieuwe lijn zal tot 15.000 ton extra capaciteit toevoegen aan de 36.000 ton van de huidige 4 productielijnen. Hierdoor verstevigt COIL zijn toekomstige groei. De constructie van de lijn verloopt bovendien volgens plan. Het management bevestigt dat de productie-eenheid eind december 2004 zal voltooid zijn en in januari 2005 in productie zal treden.
- **De geografische uitbreiding van de diensten :**
De constructie van de nieuwe productielijn pas in het kader van een offensieve strategie om posities in te nemen in landen met een sterk potentieel maar die nog niet benut worden. Het gaat hierbij om landen zoals Noord-Amerika, Zuid-Europese landen, het Midden-Oosten, Azië ... COIL maakt zich dus klaar om zijn producten en gespecialiseerde diensten te lanceren over gans de wereld door in het buitenland samenwerkingsakkoorden af te sluiten met belangrijke spelers uit de markt.

Al deze elementen stellen COIL in staat om een groot voordeel te halen uit een verwacht herstel van de aluminiummarkt.

VOORUITZICHTEN VOOR HET TWEEDE SEMESTER : BEHOUD VAN EEN HOGE WINSTGEVENDHEID

Voor het tweede semester van dit jaar steunt Coil op sterke fundamenten : schulden onder controle en een trackrecord van cashgeneratie. Deze fundamenten zullen snel versterkt worden, Coil bevestigt namelijk dat er een kapitaalsverhoging komt voor een bedrag van 1,5 miljoen euro.

« Onze halfjaarcijfers tonen aan dat we in staat zijn om een hoge winstgevendheid te behouden in een matige economische omgeving. » verklaart Tim Hutton, gedelegeerd bestuurder van COIL. Hij vervolledigt : *« Bij een verbetering van de situatie moeten we in het tweede semester in staat zijn om voordeel te halen uit een aanhoudend herstel van de aluminiummarkt. Voorzichtig gerekend, met name rekening houdend met de opstartkosten van de nieuwe productie-eenheid, blijven wij optimistisch voor de winstmarges die zich op een hoog niveau zullen handhaven. »*.

VOLGENDE AFSpraak: 29 september 2004 : publicatie van de geauditeerde halfjaarcijfers en de vooruitzichten.

Meer informatie over Coil kan u terugvinden op www.coil.be

Het Belgische Coil, genoteerd op de Nieuwe Markt van Euronext Parijs, is gespecialiseerd in de continue pre-anodisatie van spoelen gewalst aluminium. Deze manier van behandeling vereist een belangrijke investering in knowhow en gebruikt een elektrochemisch proces (elektrolyse) dat de oppervlakte van het metaal beschermt tegen corrosie en het natuurlijk aspect van aluminium bewaart. Het aluminium wordt behandeld volgens de specificaties van de klanten (walserijen). Coil is louter een dienstverlener en is niet actief in het kopen of verkopen van aluminium noch het aanhouden van een voorraad aan metaal. Als marktleider op het gebied van vooraf geanodiseerd aluminium, is Coil leverancier aan diverse sectoren met een sterke vraag zoals de bouw- en de industriële markt. Deze markten leveren Coil een grote visibiliteit op de toekomstige groeiperspectieven.

Contact : Tim Hutton – Gedelegeerd bestuurder - tim.hutton@coil.be - Tel: 011/ 88 01 51

